

COMMENT PRÉPARER LA REPRISE

après la crise du covid 19 ?



Par mail



Sur vos réseaux sociaux



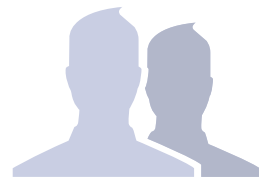
Sur votre site web



Les rassurer sur vos mesures sanitaires



Leur donner envie de venir chez vous








Créer du lien

Restez en contact avec vos clients

Pour quoi dire ?

CE QUE VOUS DEVRIEZ FAIRE POUR DONNER ENVIE DE RESERVER CHEZ VOUS

-  Mettre en place des mesures sanitaires et communiquer dessus de façon légère mais sérieuse
-  Créer des offres avec vos partenaires locaux pour les profils voyageurs visés : chambre + livraison de repas, chambre + location de vélo, chambre + guide nature...
-  Viser les futurs voyageurs dans un rayon de 2-3h autour de chez vous
-  Des tarifs et des conditions de réservation/annulation attractives
-  Accueillir vos clients comme des VIPs. Leur faire sentir qu'ils sont uniques, qu'ils sont entièrement et exclusivement chez eux. Etablir un contact privilégié, quasi amical et festif, détendu

A QUEL PROFIL DE VOYAGEUR S'ATTENDRE ?



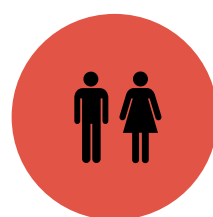
Parent solo et enfant(s)
Pour se retrouver



Groupes d'amis
Pour se divertir



Les randonneurs férus de nature
Pour s'évader



Les retraités CSP++
Pour se détendre

CE QU'ILS VONT RECHERCHER



Grands Espaces et Nature



Fêtes, divertissements légers, rencontres, loisirs



Activités zen, recherche de solitude, massages, détente



Besoin d'être rassurés sur vos protocoles santé et hygiène